



**ASUGMEX**  
Asociación de Usuarios de SAP en México A.C.

## ■ **RETOS/MOTIVADORES**

- **FINANCIEROS.**
- **COMERCIALES.**
- **TECNOLÓGICOS.**

# FINANCIEROS

- **Predictibilidad** del negocio.
- ¿Cómo evaluar **implicaciones** financieras de una decisión?
- **Procesos** de negocio no óptimos.
- **Desintegración** entre áreas.
- **Tablero** de control (tiempo-real) FIORI.
- **AGILIDAD** en obtención de accionables.
- **Simulador** de corridas financieras – **planeación**.
- **Reportes** eficientes (TR).
- **Cierres** financieros acelerados (1m, 3m, 6m, 12m..).
- **Contabilidad** de activos.

# COMERCIALES



- Decisiones de negocio **al momento**.
- **Simplicidad** de uso.
- Carga administrativa.
- ¿Cómo diferenciarse vs **competencia**?
- Tiempo real.
- Modernización de la experiencia del usuario.
- **HANA**: El núcleo **digital** de su negocio.



# TECNOLÓGICOS



- Equipar para hoy y el futuro.
- **Reducir** costos.
- **Migración** sin interrupción.
- **Administración.**
- **Disponibilidad.**
- Escalabilidad y flexibilidad en modelos de implementación HANA.
- **Opciones** diversas (TDI) para optimizar costo.
- **Migración** orgánica con ayuda de fabricantes/socios de negocio.
- **FIORI.**
- **Opciones** efectivas de HA/DR.





**ASUGMEX**  
Asociación de Usuarios de SAP en México A.C.

## ■ CASOS DE ÉXITO

# ¿HACIA DÓNDE VAMOS?



- **Recursos humanos:** Manejar *pipeline* de prospectos vs estar leyendo CVs todo el día (o semanas, meses, etc.) para encontrar el mejor FIT para su organización.
- **Operaciones:** ¿Cómo prevenir o reaccionar proactivamente ante cortos de material, desabasto, etc.?
- **Ejecutivos:** Tener accionables de negocio sin tener que analizar los enormes flujos de información recibidos.



# Caso 1: Empresa de paneles solares



- **Resultados de negocio:**
  - **Reducción** de cortes contables de 7 días a 1 día.
  - Costo de órdenes en **tiempo real** + análisis de margen de ganancia.
  - **Aceleración** en toma de decisiones de ejecutivos alto nivel.
- **Resultados tecnológicos:**
  - **Utilización** óptima de cómputo en memoria para potenciar solución HANA.
  - Soporte profesional y unificado.





## Caso 2: Empresa de *retail* (supermercados)



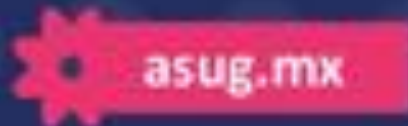
- **Resultados de negocio:**

- **Acelera** acceso a **accionables de negocio**, con sólo una versión de los datos.
- Permite al negocio reaccionar **ágilmente** a nuevas tendencias de los clientes.
- Mejora de **eficiencia** de almacenes y pagos.

- **Resultados tecnológicos:**

- **Migración** a nueva plataforma dentro de límite de 6 meses (minimizando stress a IT interno y sin contratiempos).
- Entrega de un *roadmap* más claro y estratégico del manejo de los datos del negocio .





ASUG México  
(empresa)



ASUG México



@ASUGMEX

contacto@asug.mx

**Carlos Arienti**  
CoE P&T México  
[Carlos.Arienti@sap.com](mailto:Carlos.Arienti@sap.com)

**José Antonio González Mercader**  
HPE  
[jgonzalezm@hpe.com](mailto:jgonzalezm@hpe.com)

¡Vive la **#ExperienciaASUGMEX!**