



**Hewlett Packard
Enterprise**



ASUGMEX

Asociación de Usuarios de SAP en México A.C.

C O N F E R E N C I A A N U A L

ASUGMEXICO 2016

Revoluciona la Experiencia y descubre lo que la Transformación Digital puede hacer por ti



ACELERANDO SU PASO HACIA LA EMPRESA DIGITAL

Edzon Sánchez
SAP Strategist

Adrián Prado
SAP Strategist

Octubre 26, 2016



“Dos tercios de los líderes empresariales consideran que sus empresas tienen que digitalizarse para permanecer competitivas.”

The Digital Enterprise in 2020, CEB

La Transformación Digital tiene múltiples facetas



Se desdibujan los límites internos y externos



El trabajo se adapta al más amplio papel de las máquinas



Los productos se vuelven servicios ricos en información

Multi-Experiencia

La demanda crece más personal



La dependencia en los datos se profundiza

Información

Todo se acelera



Modelo Operacional

El significado de la Empresa Digital

La digitalización conduce a una perspectiva integrada, centrada en el cliente a lo largo de toda la empresa.

Producto

Cambios en la cartera de productos y/o servicios

Uso de los datos y la tecnología para mejorar los productos y servicios existentes

- Descubrimiento automatizado de datos
- Sensores inteligentes
- Productos personalizados por el usuario
- Plataformas abiertas

Lanzamiento de nuevos productos o servicios más allá de la cartera de negocio ordinario

- Sirviendo autos, no vendiendo autos
- Vendiendo bienestar, no tratamientos médicos

Canales

Cambios en las capacidades de venta, marketing y servicio al cliente

Mejoras en la coordinación y desempeño del canal

- Plataforma E-commerce
- Servicio al cliente móvil
- Marketing multicanal
- Servicio al cliente social

Transformación de los canales para que coincidan con el comportamiento y preferencias de los clientes

- Marketing multi-canal
- Servicio al cliente – Justo a tiempo

Operaciones

Cambio a otras capacidades del negocio

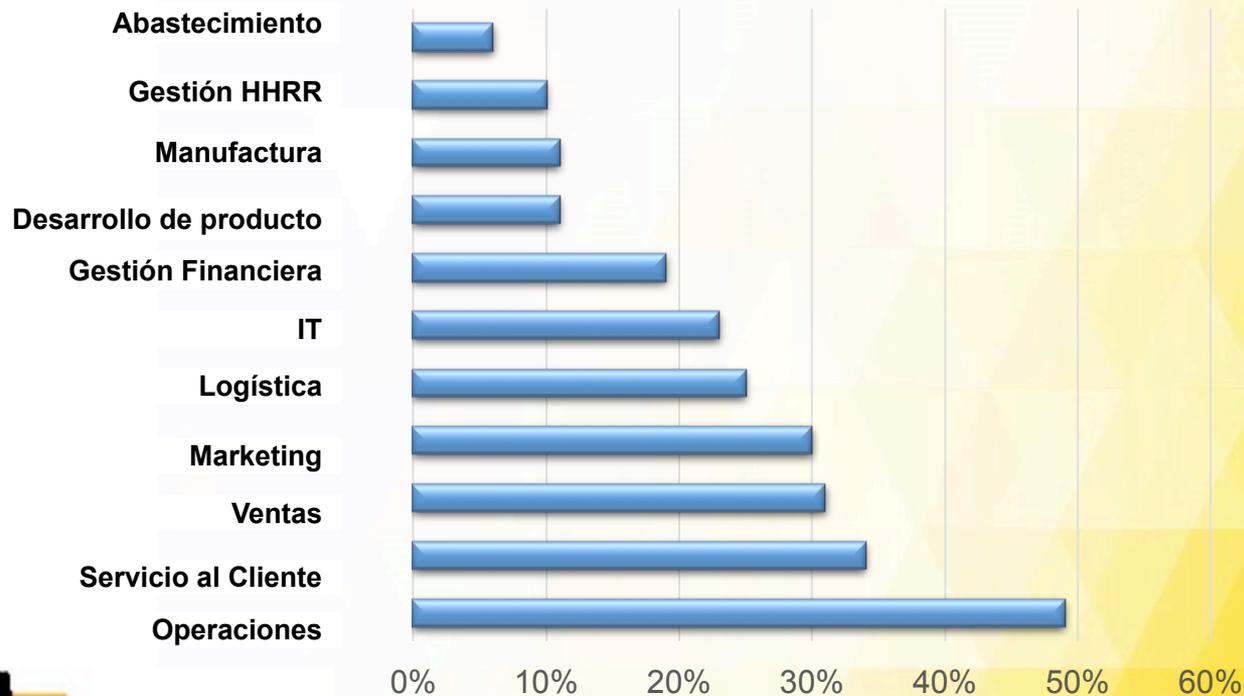
Mejora de la productividad y/o optimización de los procesos de negocio

- Lugares de trabajo digitales
- Reasignación dinámica de recursos
- Analíticos predictivos
- Automatización robótica de procesos

Haciendo amplia mejora en una o más funciones corporativas

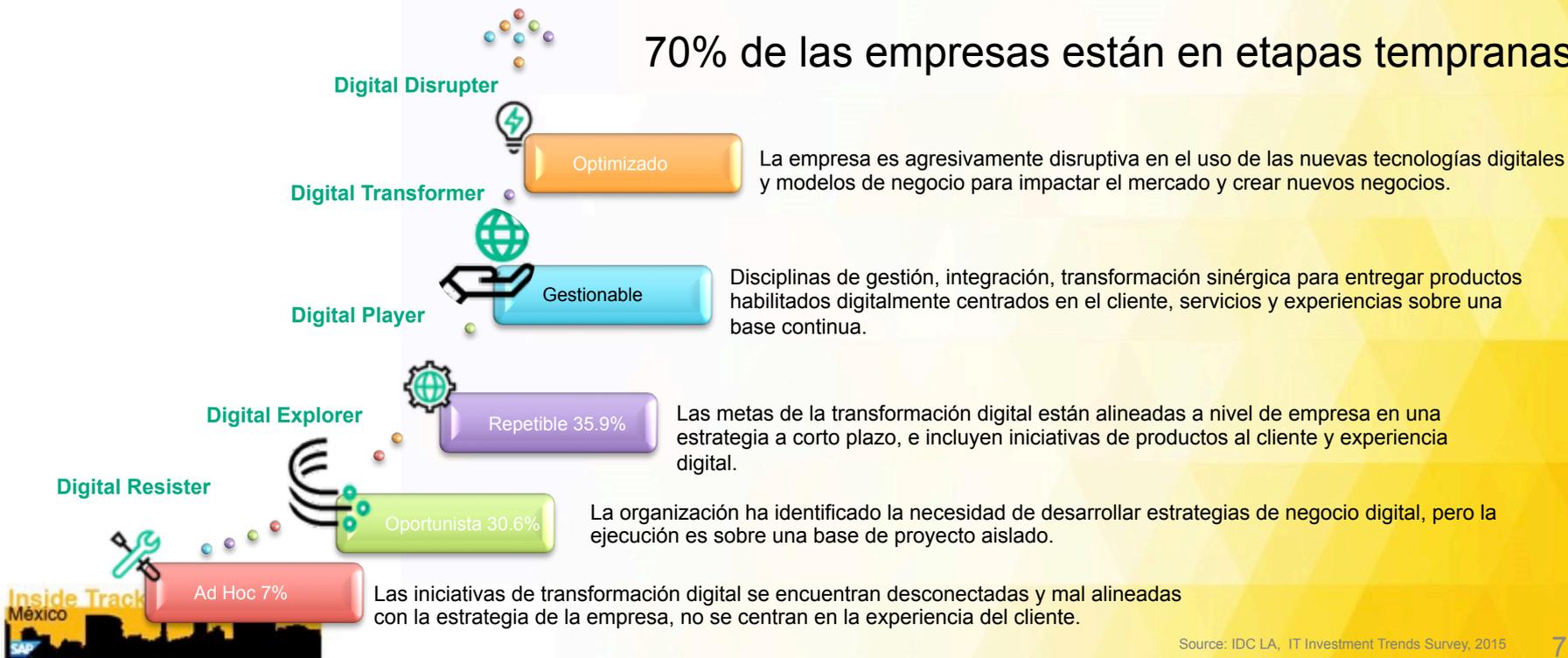
- Manufactura digital
- Digitalización de la cadena de suministros

Beneficios potenciales de la Digitalización



Nivel de madurez en LATAM

70% de las empresas están en etapas tempranas



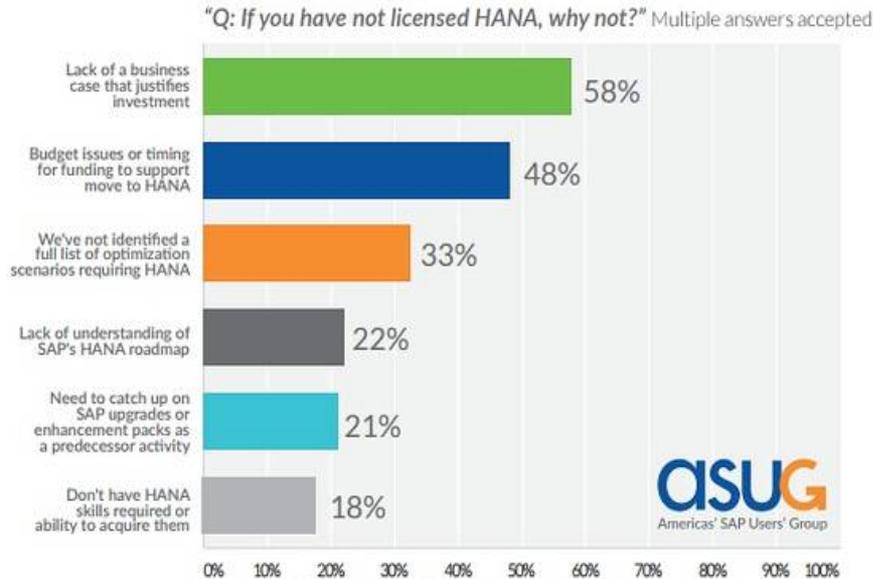
SAP S/4HANA

Rediseñando el Negocio para la Economía Digital



- La **cadena de valor se convierte a digital**, incluyendo el núcleo digital que sirve como la base para la innovación y optimización de negocios.
- La empresa digital interconecta todos los aspectos de la cadena de valor para **conducir y anticipar la evolución del negocio** en tiempo real.
- Empresas de todos los sectores pueden lograr la **transformación digital** de los modelos de negocio completamente.

La adopción del SAP Digital Enterprise



- ¿Cuál es mi **caso de negocio**?
- ¿Porqué debería **hacerlo ahora**?
- ¿Cuál es el **mejor enfoque**?
- ¿Cuáles son los riesgos potenciales y cómo puedo **evitarlos**?
- ¿Cómo puedo hacerlo **rápido** pero sin riesgos?
- ¿En quién puedo confiar para darme el **mejor consejo**?

Acelerando su paso hacia la Empresa Digital con SHAPE

Una oferta conjunta habilitada por S/4HANA sobre las capacidades híbridas de IT de HPE

S

SAP provee los servicios del software líder, lo que le permite a las empresas “correr simple”

H

HPE provee el hardware líder a nivel mundial, hosteo de infraestructura y servicios de transformación, construcción y operación de aplicaciones, permitiendo a las empresas “correr seguras y confiables”

A

Ambos líderes **Aceleran** su paso a S/4HANA al proveer una solución simple, confiable y segura que entrega innovación al negocio en tiempo real y sobre demanda.

P

Se entrega en una **Plataforma** digital con transparencia en los servicios a lo largo del ciclo de vida de su viaje, de punta a punta.

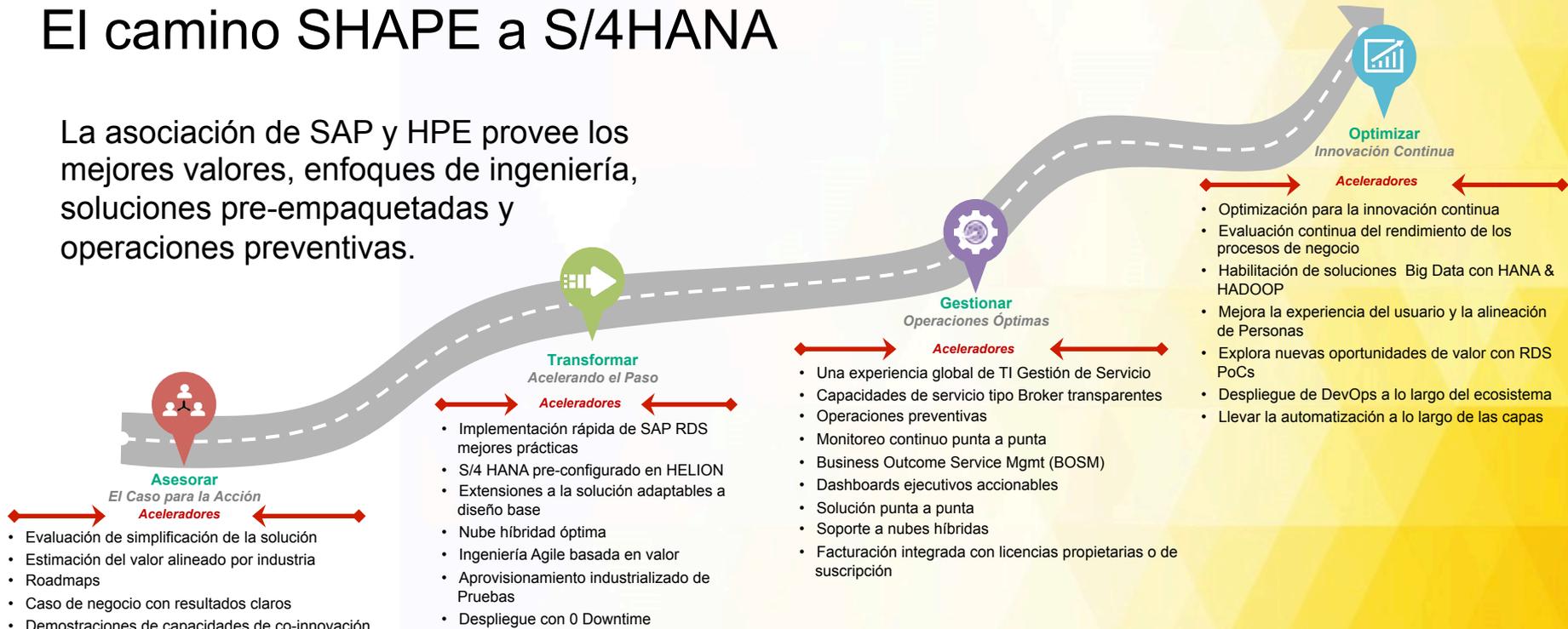
E

El **Enfoque** integrado de SAP y HPE provee una solución completa (hardware, software, servicios), en un marco comercial común “as-a-service”

Desarrollado, solucionado, entregado y comprometidos en su éxito conjuntamente

El camino SHAPE a S/4HANA

La asociación de SAP y HPE provee los mejores valores, enfoques de ingeniería, soluciones pre-empaquetadas y operaciones preventivas.



Adaptando el paso a S4/HANA a sus necesidades

Hay diferentes puntos de partida y opciones para hacer realidad los beneficios de convertirse en una empresa digital.



Escenarios (ejemplos)

Enfoque

Entregables

Estrategia Digital lista – buscando aprovechar la experiencia de HPE y operación de S/4HANA

Apoya al cliente a lo largo del camino de la transformación digital

A Caso de Negocio	B Estrategia Digital	C Caso para la Acción	D Roadmap Digital
----------------------	-------------------------	--------------------------	----------------------

Buscando ayuda para desarrollar la estrategia de transformación digital y el roadmap tecnológico

Apoya al cliente a desarrollar su estrategia de transformación digital y el roadmap

A Caso de Negocio	B Estrategia Digital	C Caso para la Acción	D Roadmap Digital
----------------------	-------------------------	--------------------------	----------------------

Buscando reducir el TCO con un evento / migración / adquisición inminente

Ayuda al cliente a identificar el valor de S/4HANA, construir el caso de negocio, planear e implementar

A Caso de Negocio	B Estrategia Digital	C Caso para la Acción	D Roadmap Digital
----------------------	-------------------------	--------------------------	----------------------

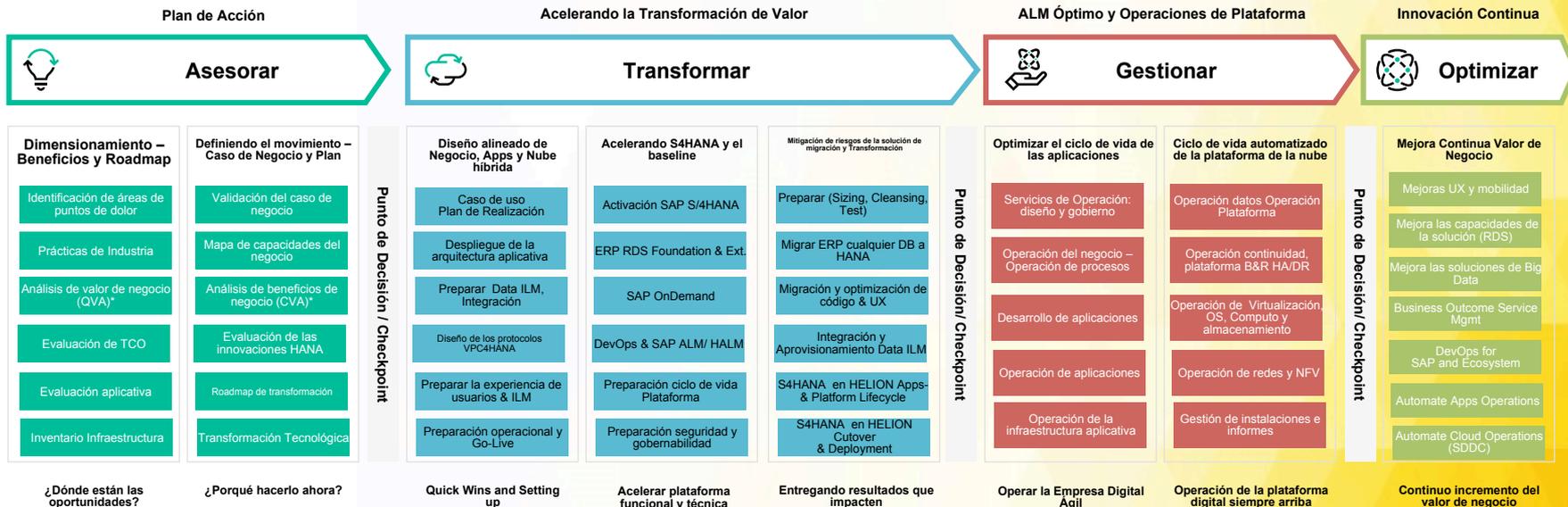
Reconoce la necesidad de renovación de la plataforma y el camino, pero difiriendo la estrategia digital

Ayuda al cliente a planear e implementar S4HANA

A Caso de Negocio	B Estrategia Digital	C Caso para la Acción	D Roadmap Digital
----------------------	-------------------------	--------------------------	----------------------



El mapa completo a S/4 HANA



SHAPE apoya a obtener resultados de valor a su Empresa

Área de Beneficio	Factor de Costo	Benchmark
 <p>Reducción de Costos a través de la simplificación</p>	<ul style="list-style-type: none"> Costos de gestión de infraestructura Costos de gestión de aplicaciones Costos de servicios de proyectos 	<ul style="list-style-type: none"> ~30% - 40% reducción TCO ~20% - 30% ahorros de gestión ~20% - 25% reducción de servicios
 <p>Acelerando la obtención de valor</p>	<ul style="list-style-type: none"> Despliegue de soluciones pre-configuradas Reducción de los objetos a desarrollar Soporte decisiones en tiempo real 	<ul style="list-style-type: none"> ~20-40% reducción de los tiempos de implementación ~50% menos desarrollos Análíticos el mismo día v 5+ días
 <p>Reducción del riesgo y falta de caso de negocio</p>	<ul style="list-style-type: none"> Caso de negocio enfocado al valor SAP Roadmap evolutivo 0 Downtime 	<ul style="list-style-type: none"> ~40-60% reducción re-trabajos post go live >50% menos desarrollos 99.99%+ Uptime = "Always On"
 <p>Servicios que aceleran sus prioridades de negocio y le proporcionan una ventaja competitiva</p>	<ul style="list-style-type: none"> Capacidad de entregar nuevos servicios Liberación de los ahorros en otros servicios Reutilización de la fuerza de trabajo con herramientas de tiempo real para entregar valor e innovación 	<ul style="list-style-type: none"> Liberar nuevas aplicaciones en horas en lugar de meses Retornar 15-30% de ahorros al negocio Incrementar multi-habilidades para mejorar las capacidades de efectividad, velocidad y agilidad

Las áreas de beneficio impactadas por SHAPE cubren todos los aspectos clave de su Negocio y el desempeño de TI



Procesos de negocio flexibles y simples
 tiempo más rápido de despliegue de nuevas capacidades y servicios al ecosistema de negocios



Experiencia de usuario simple
 ~500x acceso más rápido a partir de múltiples dispositivos sin reprogramación



Mayor rapidez al time to market
 Menor tiempo para desplegar nuevas aplicaciones debido a ~50% código menos complejo, menores interfaces y procesos más simples



Seguro y gobernado
 Protege y administra la reputación



Mejor toma de decisión
 (con una sola verdad en tiempo real a través de la reducción de un ~50-80% de datos y el uso de los motores de SAP HANA)

Experiencia de Usuario Simplificada



Operaciones simplificadas



Reducción de TCO en ~30% to 40%, y costos del negocio en ~5% to 10%
 en comparación con las implementaciones de SAP tradicionales a través de la utilización de SAP S/4ANA ejecutados en HPE Hybrid IT y la reducción de los costos operativos derivados de la reducción de la complejidad del negocio



Aumento de los ingresos y satisfacción de los clientes
 Aumentar los ingresos, mejorar la eficiencia de los empleados, la satisfacción del cliente con experiencias de usuario atractivas con análisis integrados



Decisiones en tiempo real
 Moverse a analíticos en tiempo real y decisiones basadas en toda la información corporativa disponible



Procesamiento de datos y operación más simple
 ~60-70% menos procesamiento batch, menos interfaces y menor latencia



Operaciones simples
 ~50% menos actualizaciones y tiempo de migración

Despliegue

Prioridades de negocio / Objetivos

Ejemplo de clientes

Cliente	Actividad S/4HANA	Conversión	Brand New	<All Functions, One BU	All Functions, One BU	<All Functions, All BU	All Functions, All BU	Reparación general del modo de negocio	Importante cambio en la estructura de la empresa	Tecnología probada	La simplificación e innovación en los procesos de negocio	Experiencia de usuario (móvil)	Simplificación del landscape de IT	Reducción del TCO de IT
US CPG global	Evaluar cómo depurar el código legacy ECC y optimizarlo a S/4HANA. Identificación de oportunidades de valor provistas por S/4HANA	X		X	X					●	●		●	●
US Cervecera global		X		X	X					●	●		●	●
US Bebidas global		X		X	X					●	●	●		●
US Confeitería global		X		X	X					●	●	●		●
US Proveedor automotriz		X			X					●	●		●	●
UK Proveedor logístico	Implementación de SoH con actualización planeada a S/4HANA en el 2018		X		X			●			●	●	●	
 Hewlett Packard Enterprise	SAP S/4HANA Nuevo para soportar las operaciones de la nueva compañía		X		X			●	●	●			●	
CPG global suiza	Uso de S/4HANA como plataforma para consolidar las aplicaciones SAP y apoyar en la evolución del modelo operacional	X		X	X					●	●	●		
Aeroespacial	Evaluación de los beneficios de Simple Finance	X			X					●	●			
Automotriz europea	Migración de Oracle a HANA e implementación de S/4HANA Finance	X	X			X		●	●	●	●			

● Razón primaria para S/4HANA ● Razón secundaria para S/4HANA

Algunos de Nuestros Proyectos

S/4 HANA Análisis de Innovación

VOLKSWAGEN
FINANCIAL SERVICES
 DER SCHLÜSSEL ZUR MOBILITÄT

ZEISS CARL ZEISS VISION

Sika

VINCI

TRILUX
 SIMPLIFY YOUR LIGHT.

SAS
 Automotive Systems

DEA



Solución de Análisis Operacional HPE

VINCI

SMA
 SOLAR TECHNOLOGY (2)

Muntions Malt

Vaillant

Análisis de uso HPE / Análisis consolidación

Vaillant

ZEISS CARL ZEISS VISION



Volkswagen

Integración SAP Solution Manager

Mondelēz
 International



ThyssenKrupp Elevator

ZEISS CARL ZEISS VISION

Gracias

Edzon Sánchez
edzon.sanchez@hpe.com

Adrián Prado
adrian.prado.ortiz@hpe.com