

Grupo de Interés SAP Business One Upgrade

Juan Carlos Palos
GPO-Readiness-B1 Sol Exp-MX



ASUGMEX

Asociación de Usuarios SAP México

Agenda

BIENVENIDA Y PRESENTACIÓN DE PADRINO –LÍDER GDI

Ma. Elena Gutiérrez – ASUG México

OBJETIVO DEL GRUPO DE BUSINESS ONE

Juan Carlos Palos

¿Qué es SAP Business One?

Juan Carlos Palos SAP México

SIGUIENTES PASOS DEL GRUPO DE INTERÉS

Ma. Elena Gutiérrez / Lourdes Sánchez ASUG México

¿Qué es un Grupo de Interés? (GDI)



Es la agrupación **virtual y/o presencial** de miembros de ASUG México que comparten intereses y escenarios comunes relacionados con las soluciones SAP, ya sea para analizar un tema funcional, generar mejores prácticas y alternativas a las limitantes funcionales, ganar conocimiento, experiencia, y para beneficiarse de la oportunidad de **influir en la evolución de la solución SAP que utilizan**, así como en los servicios relacionados a ésta, mediante el Programa global de SAP “Customer Influence” (<https://influence.sap.com/>).

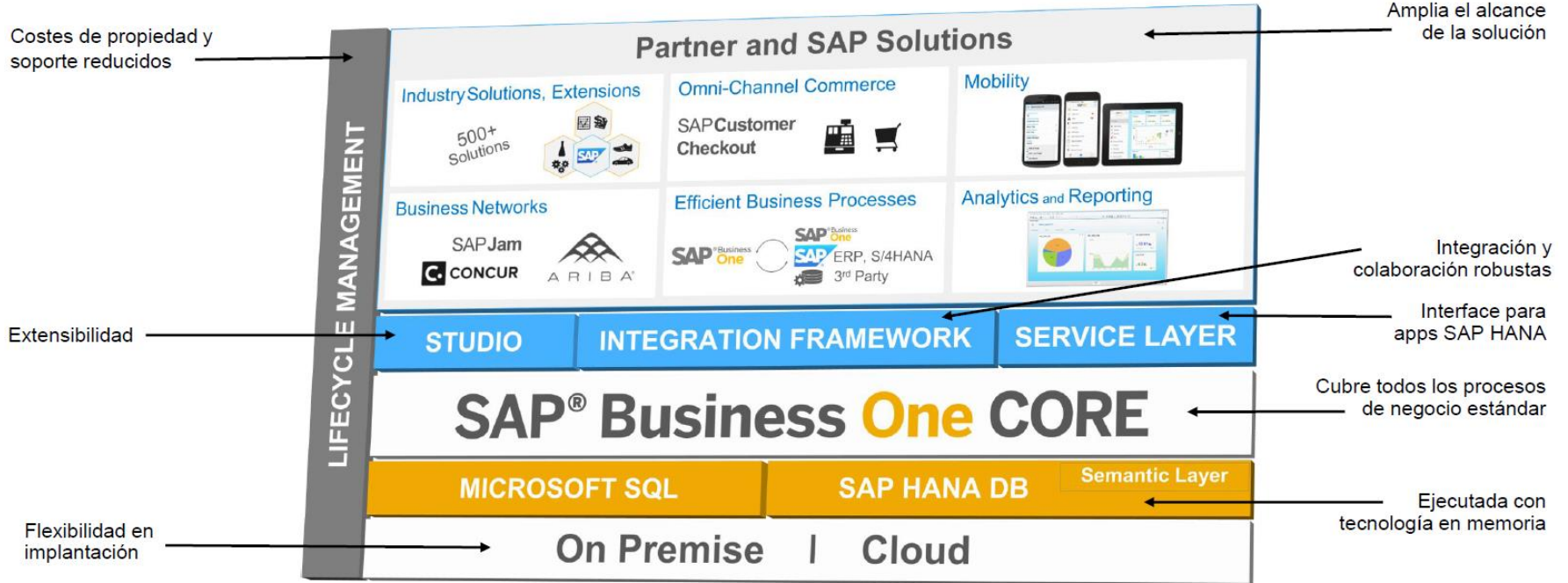
Un Grupo de Interés dentro de **ASUG México** interrelaciona a usuarios, consultores, proveedores de herramientas complementarias de SAP y colaboradores expertos de SAP México.

Objetivo Grupo de Interés B1

Objetivo

Crear una comunidad del Business One, entre clientes y partners, para tener un punto de encuentro en donde se pueda encontrar información veraz de esta solución de SAP.

La solución SAP Business One



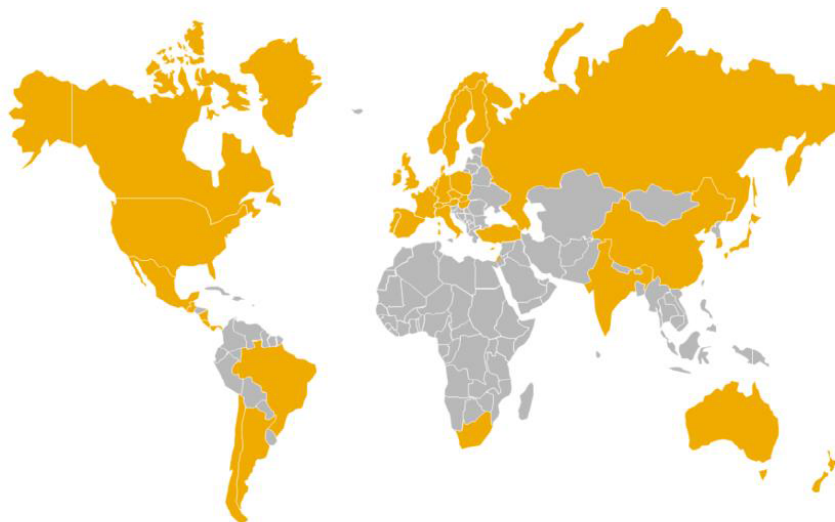
SAP Business One usando en 150 + países

Países con localización

Argentina	Alemania	Polonia
Australia	Guatemala	Portugal
Austria	Hong Kong	Puerto Rico
Bélgica	Hungría	Rusia
Brasil	India	Singapur
Canadá	Irlanda	Eslovaquia
Chile	Israel	Sudáfrica
China	Italia	Corea del sur
Costa Rica	Japón	España
Chipre	México	Suecia
República Checa	Nueva Zelanda	Suiza
Dinamarca	Holanda	Turquía
Finlandia	Noruega	Reino Unido
Francia	Panamá	Estados Unidos

Países no localizados

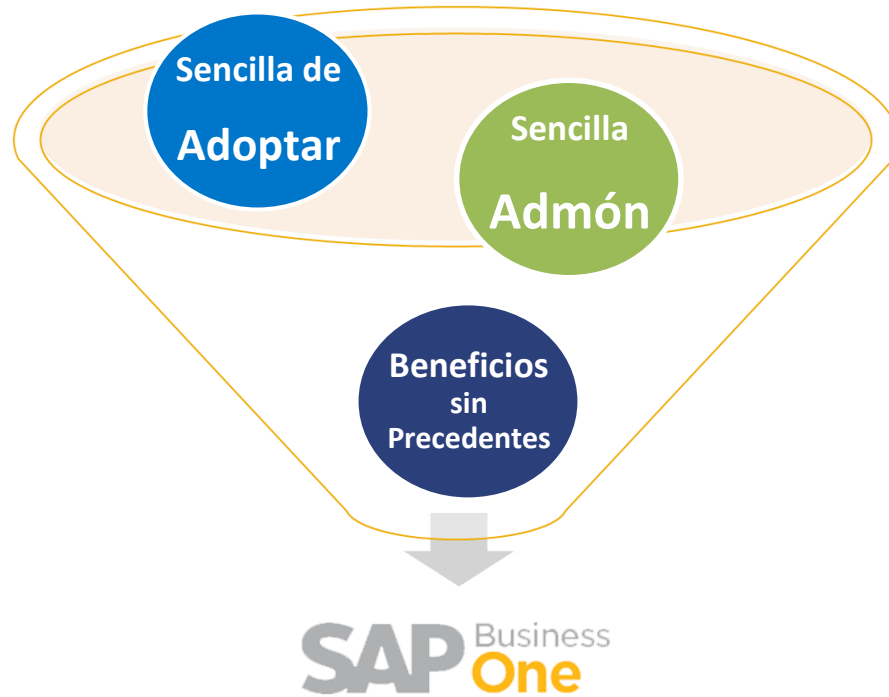
Países que utilizan otras localizaciones o soluciones de partners para SAP Business One



Idiomas disponibles

Árabe, Chino (Simplificado), Chino (Tradicional), Checo, Danés, Holandés, Inglés (UK), Inglés (USA), Finés, Francés, Alemán, Griego, Hebreo, Húngaro, Italiano, Japonés, Coreano, Noruego, Polaco, Portugués (Brasil), Portugués (Portugal), Ruso, Eslovaco, Español (Latino América), Español (España), Sueco, Turco

SAP Business One



Visión Empresarial



Impacto en todos los niveles



Persona



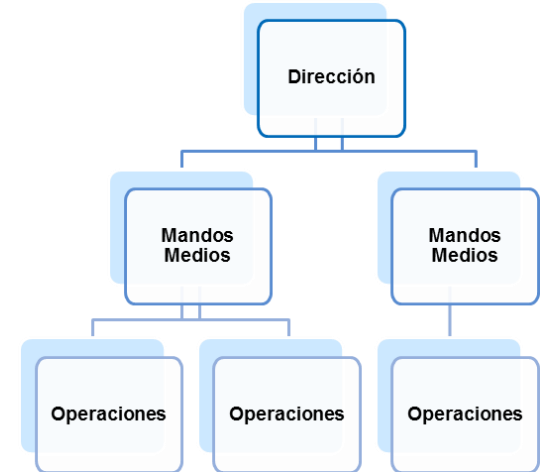
Información



Momento

Correcto

*“un lugar para cada cosa y
cada cosa en su lugar”
Seiton 5’s*



Impacto en todos los niveles



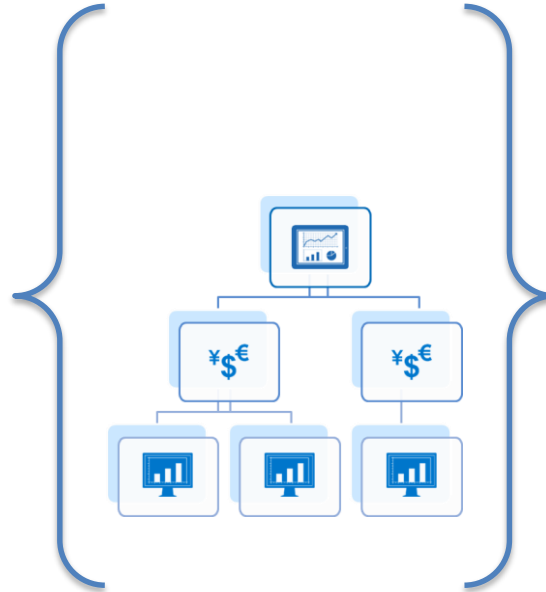
Persona



Información



Momento



- **Planificación**
- **Información Personalizada**
- **Analizar -> Tomar Decisiones -> Ejecutar**
- **En tiempo real**

Hoy, Previsión, Futuro

ROAD MAP SAP BUSINESS ONE

ROAD MAP: Objetivo

El road map del producto esta diseñado para soportar la planificación de actividades de los clientes de SAP en la adopción del producto. El road map de producto ayuda al cliente a sincronizar los objetivos a corto y largo plazo con sus planes tecnológicos.

Un road map describe como se ha previsto la progresión de las características / funcionalidad en un producto de SAP, en general;

- **Hoy:** cambios en la versión actual
- **Innovación prevista:** Cambios previstos en una o más futuras versiones
- **Dirección a futuro:** Temas propuestos para un producto o tecnología más allá de las versiones planificadas.

Vista panorámica road map

Hoy

Innovaciones previstas

Dirección a futuro

Gestión de ciclo de vida	En local/ Cloud
Integración	Móvil
Localizaciones	Soluciones de Partner
CORE	SAP HANA

SAP® Business One



- ▶ ERP Inteligente Real-Time
- ▶ Global y escalable
- ▶ Plataforma para reporting
- ▶ Adaptación rápida a nuevos modelos de negocio
- ▶ Mayor participación de los partners
- ▶ Consumo simplificado En local/Nube y Móvil

Este es el estado actual de la planificación y puede ser modificado por SAP en cualquier momento.

SAP Business One 9.2

Puntos Destacables

Hoy

Gestión

Propiedad datos para interlocutores comerciales

Actualización proceso aprobación

Marco para documentos electrónicos

Servicio para tareas (Jobs)

Mapa de relaciones de RR.HH.

Extensión longitud de campos

Uso del teclado

Categorías para copia rápida

Añadidos objetos para importar desde Excel

Ayuda específica de la localización

Mecanismo de licencias


Gestión financiera

Actualizaciones IFRS

Alinear Asientos & documentos de Marketing

Esquemas para producción

Saldos apertura interlocutor comercial

Actualización reconciliación externa 

Activos fijos virtuales

Autorización para pagos con cheques

Endoso de cheques

Gestión de proyectos

Nuevo módulo de gestión de proyectos

Ventas | Compras | Servicios


Actualización gestión de campañas


Reapertura de pedidos de Ventas/Compras


Módulo de servicios ampliado


Portes brutos


Business Intelligence

Nuevas capas semánticas 

Diseñador de análisis en profundidad 

Nuevos KPIs predefinidos 

Informes basados en Microsoft Excel 

Pronósticos inteligentes 

SAP Business One 9.2

Puntos Destacables

Hoy

Inventario | Distribución

Asistente actualización precios

Actualización de Pick & Pack

Valoración estándar coste artículo

Inventario & Saldos iniciales

Restricción de UdM por ubicaciones

Vista previa del recuento inventario

MRP | Producción

Asistente MRP

Pronósticos


Actualizaciones en producción

Gestión ciclo de vida

Plataforma de soporte remoto 3.2

Asistente de configuración simplificado

SAP Business One Package

Asistente de configuración del Servidor 

Usuario de soporte en local

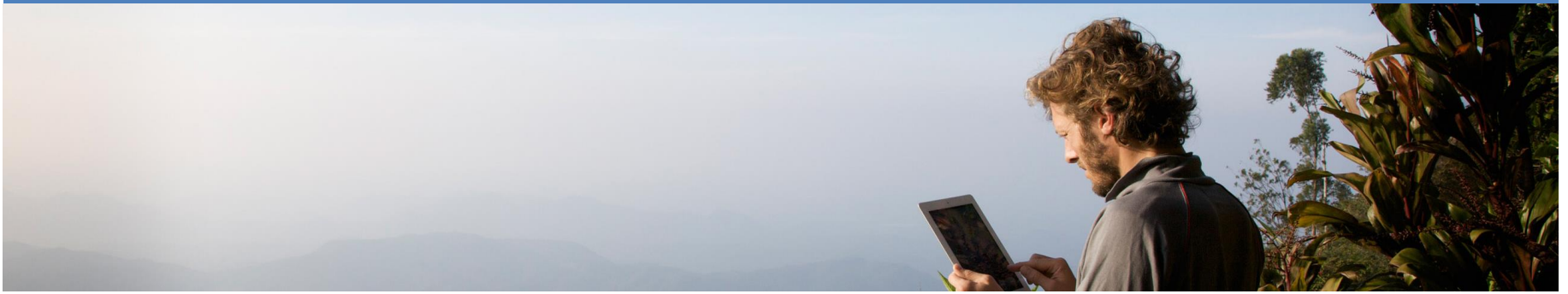
Actualizaciones en trazas y logs

Plataforma | Ampliación

Acceso por navegador

Mejoras en objetos DI/UI y funcionalidad

Mejoras en UDO, UDF, UDT



Project Management

- SAP Business One 9.2

Project Management



Project

Project Type External Internal

BP Code → C20000

BP Name PC Welt GmbH & Co.KG

Contact Person Christian Gander

Territory

Sales Employee Hermann Ludger

Owner → Leitner, Robert

Project with Phases

Project Name
Project No.
Status
Start Date
Due Date
Closing Date
Open Activities
% Complete
Financial Project

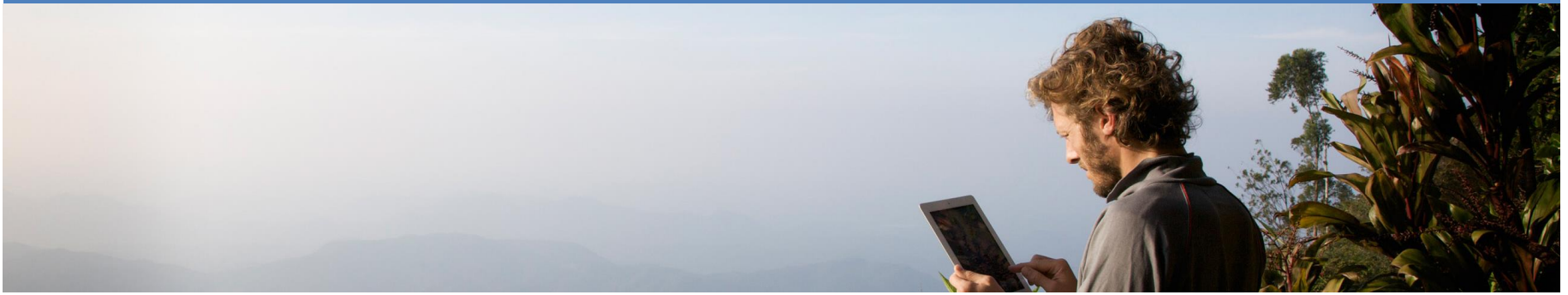
Overview	Phases	Stages	Summary	Remarks	Attachments					
Phas...	Phase ...	Start D...	End Date	Planned...	Actual ...	Phase ...	Finished...	Owner	Closed	
1	→ 1	Customiz	09.09.201	10.10.201	10.000,00	0,00	20,0000	0,0000	Leitner, Robert	
2	→ 2	Developm	09.09.201	11.11.201	20.000,00	0,00	40,0000	0,0000	Adelheid, Kora	
3	→ 3	Deployme	09.09.201	31.12.201	12.000,00	0,00	40,0000	0,0000	Lübke, Conrad	

Características

- Combina los proyectos financieros con la gestión de proyectos en una sola solución.
- Centraliza todas las transacciones involucradas en el proyecto, documentos, recursos y actividades en el mismo lugar.
- Dependiendo del tamaño y alcance del proyecto, puede ser dividido en diferentes "Sub Proyectos" o "fases"

Beneficios

- Ayuda a administrar el progreso de: tareas, etapas y fases.
- Gestionar proyectos mas eficaz de principio a fin.
- Una mayor transparencia del proyecto mediante el análisis de presupuestos y costos y de la generación de informes como los avance de etapas, recursos y proyectos abiertos.



Business Intelligence

- SAP Business One 9.2

HANA Model Content



Características

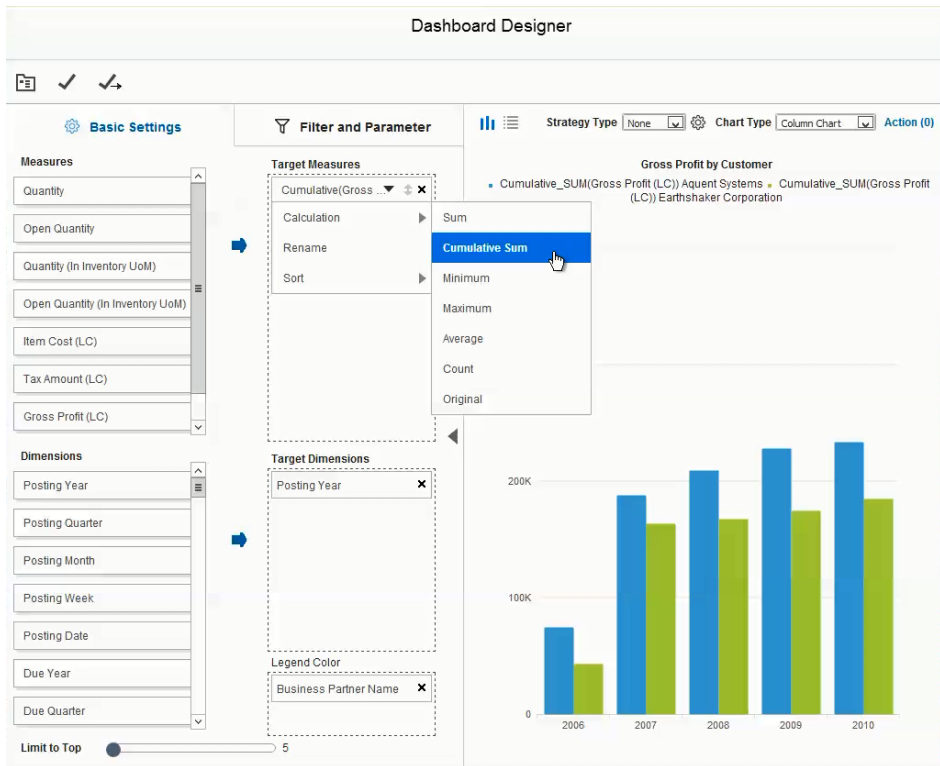
Enhanced Semantic Layers:

- Newly added module:
 - CRM (incl. views for opportunity analysis)
- Additional views in existing modules:
 - Sales (SalesAnalysisByDocument, SalesQuotation)
 - Purchasing (PurchaseAnalysisByDocument)
 - Stock (InventoryStatus, InventoryTransactionDocuments)
- Additional predefined KPIs:
 - Weighted Amount of All Open Opportunities
 - Average Fulfillment Days of Sales Order
 - Average Delivery Variance Days
 - Average Fulfillment Days of Purchase Order
 - Average Receipt Variance Days
 - Top 5 Sales Employees by Sales Amount

Beneficios

- Users can better analyze business data and build dashboards and KPIs.
- Ready-to-use KPIs

Pervasive Analytics Designer (1/2)



Feature

- Use legend color to display more data series in one graph.
- More date types, e.g. year-month, year-quarter
- Time slider function for a clearer view of trends.
- Measure settings supports more calculation types: Cumulative Sum, Minimum, Maximum, and Count.

Benefit

- More options and flexibility to analyze data and build more powerful dashboards.

Pervasive Analytics Designer (2/2)

Filter Editor



The screenshot displays the SAP Pervasive Analytics Designer interface. The main window is titled 'Dashboard Designer' and shows a 'Filter Editor' dialog box. The dialog is open for two filters: 'Posting Date' and 'Sales Employee or Buyer Name'. The 'Posting Date' filter is set to 'Beginning Of This Year'. The 'Sales Employee or Buyer Name' filter is set to '-Current User-'. The background shows the 'Dashboard Designer' interface with various settings and a list of dimensions.

Feature

- Dynamic time range can be set in filter.
- Filter parameter "current user" can be applied.

Benefit

- Dynamic KPIs, dashboards → less effort.
- Personalized KPIs, dashboards → less dashboards to manage.

Excel Reports (1/4)

built with Excel Report Designer



The screenshot displays the SAP HANA Excel Report Designer interface. At the top, a menu bar includes File, Edit, View, Data, Go To, Modules, Tools, Window, and Help. Below the menu is a toolbar with icons for Log On, New Excel Report, Open Report, Save Report, Save As Report, Repository Management, Undo, Redo, Panel Options, Application Settings, Runtime, and Run Report. A 'Modules' sidebar on the left contains 'Drag & Relate', 'Look Up Menus', and 'Administration'. The main menu is open, highlighting 'Excel Report and Interactive Analysis Designer'. Below the menu, the interface is split into three main areas: a 'Data Source Panel' on the left showing a tree view of 'Profitability Analysis' data sources; a central 'Excel Report' grid with columns for 'Item Description & Code', 'Business Partner Name', 'Net Sales Amount (LC)', and 'Gross Profit (LC)'; and a 'Group and Section' panel on the right showing a grid and a list of sections including 'Section 1', 'Rows', 'Columns', and 'Group By Posting Year'.

Feature

- Reporting and analytical tool based on MS Excel.
- Utilizes SAP Business One Semantic Layer (SAP HANA views) as data source.
- Fully integrated with SAP Business One.
- Excel Report Designer tool delivered as Excel add-on.

Benefits

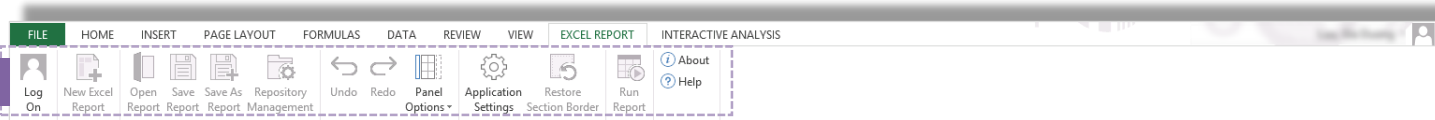
- Leverage the power of Excel with its plugin for easy reporting, manipulation of data and layout design.
- Customers and end users can design Excel-based reports themselves.
- Enables better decision-making.

Excel Reports (2/4)

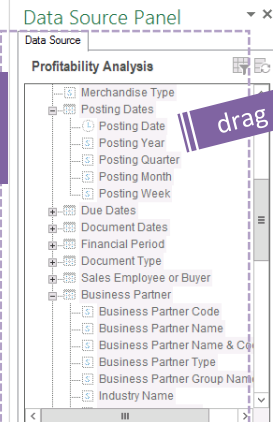
Designer



basic functions



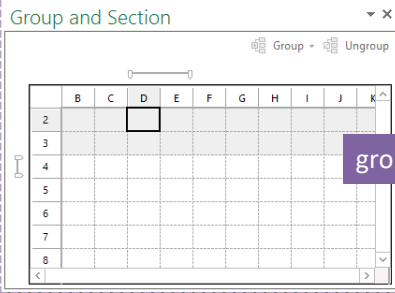
selection of measures & dimensions



drag & drop

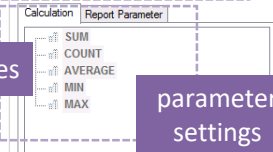
working area

1	A	B	C	D	E	F	G
2				#NAME?			
3		Item Description & Code	Business Partner Name	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)		
4		#NAME?	#NAME?	#NAME?	#NAME?		
7							
8							
9							
10							
11							
12							
13							
14							
15							
16							
17							
18							
19							
20							
21							
22							
23							
24							
25							
26							



grouping

calculation types



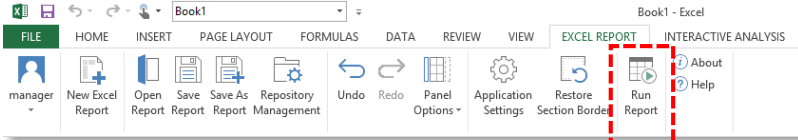
parameter settings

sorting & filter settings

Excel Reports (3/4)



Preview in Designer



Separate Excel for viewing (no Excel add-on)

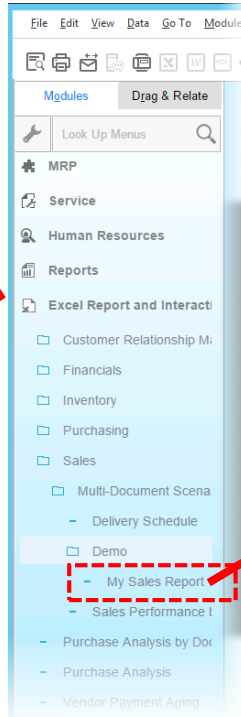
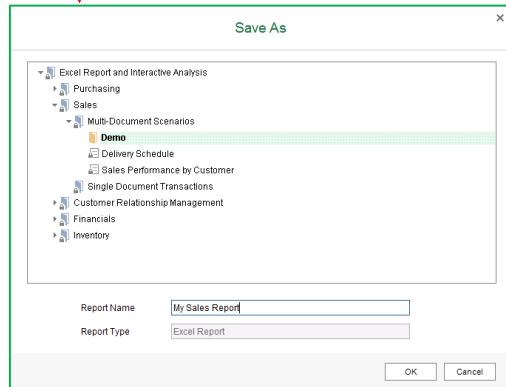
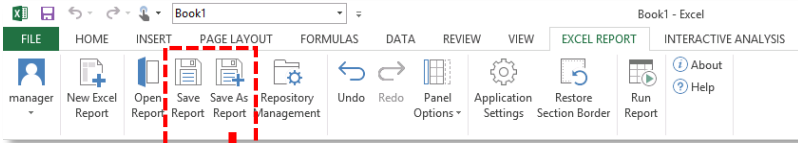
		2006		2007		2008	
Item Description & Code	Business Partner Name	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)
J.B. Officeprint 1111 (A00) Subtotal		50475	16345,5	80375	25838,98	12750	5860,68
	ADA Technologies	2250	571,5	15625	3885,46	1875	726,78
	Andreas Ackermann						
	Aquent Systems			875	492,26	2625	1476,78
	Earthshaker Corporation	8250	2095,5	625	242,26		
	Mashina Corporation	9975	2381,25	13750	3339,6	1875	726,78
	Maxi-Teq	6750	2553,75	18750	7191,38	2250	1101,78
	Microchips	2250	571,5	8625	2366,22	1875	726,78
	One Time Customer			2625	1125		
	Parameter Technology	12150	4596,75	7500	2768	2250	1101,78
	SG Electronics	9450	3575,25	12000	4428,8		
	Web Customer						
	Werner Richter						
J.B. Officeprint 1186 (A00) Subtotal		107662,5	35545,24	95812,5	30196,98	19800	9540,47
	ADA Technologies	8437,5	1998,45	12750	3130,26		
	Andreas Ackermann						
	Aquent Systems	16537,5	7522,83	2100	1207,86	3937,5	2264,76
	Earthshaker Corporation	10125	2398,14				
	Mashina Corporation	9000	2131,68	32625	8129,58	2812,5	1139,76
	Maxi-Teq	10125	3685,95	18900	7495,98		
	Microchips	12937,5	3064,39	16312,5	4472,1	4500	1823,58
	One Time Customer			13125	5761,2		
	Parameter Technology	25650	9337,74			5175	2610,11
	SG Electronics	14850	5406,06			3375	1702,26
	Web Customer						
	Werner Richter						

Excel Reports (4/4)

Saving & Consuming Reports



Design Time

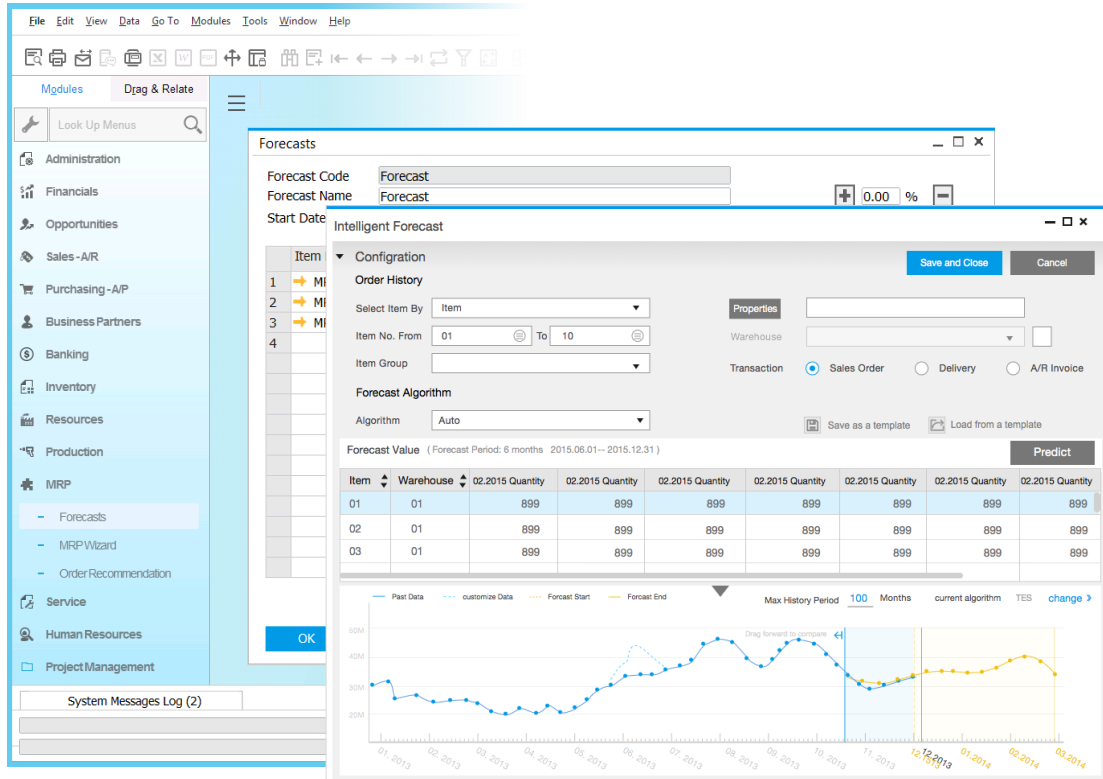


Run Time

Note: No add-on required for report consumption.

Item Description & Code	Business Partner Name	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)	Net Sales Amount (LC)	Gross Profit (LC)
J.B. Officeprint 1111 (A00) Subtotal		50475	16345,5	80175	2518,98	17750	5860,68
ADA Technologies		2250	571,5	15625	3885,46	1875	726,78
Andreas Ackermann				875	492,26	2625	1476,78
Aquent Systems				625	242,26		
Earthshaker Corporation		8250	2095,5				
Mashina Corporation		9375	2381,25	13750	3339,6	1875	726,78
Maxi-Teq		8750	2553,75	18750	7151,58	2250	1161,78
Microships		2250	571,5	8625	2396,22	1875	726,78
One Time Customer				2625	1125		
Parameter Technology		12150	4596,75	7500	2768	2250	1101,78
SG Electronics		9450	3575,25	12600	4428,8		
Web Customer							
Werner Richter							
J.B. Officeprint 1186 (A00) Subtotal		107662,5	35545,21	95812,5	30156,98	19800	9540,47
ADA Technologies		8437,5	1996,45	12750	3136,26		
Andreas Ackermann							
Aquent Systems		16537,5	7522,83	2100	1207,86	3937,5	2264,76
Earthshaker Corporation		10125	2398,14				
Mashina Corporation		9000	2131,46	22625	8125,58	2812,5	1139,76
Maxi-Teq		10125	3685,95	18900	7495,98		
Microships		12937,5	3064,39	18312,5	4471,1	4500	1823,58
One Time Customer				13125	5761,2		
Parameter Technology		26550	9317,74			5375	2610,11
SG Electronics		14850	5456,06			3375	1302,26
Web Customer							
Werner Richter							

Intelligent Forecast



Feature

- Statistical forecast with built-in models, incorporating trends and seasonal factors.
 - TESM (Triple Exponential Smoothing)
 - LRDTSA (Linear Regression with Damped Trend and Seasonal Adjust)
- SAP Business One automatically selects the best algorithm.
- Hindcast to dynamically adjust outlier and what-if scenarios.
- Forecast results can be used in MRP wizard.

Benefit

- Easily forecast and leverage what-if-analysis to improve decision-making.

Vista panorámica road map

Hoy

Innovaciones previstas

Dirección a futuro

Gestión del ciclo de vida	En local/ Cloud
Integración	Móvil
Localizaciones	Soluciones de Partner
CORE	SAP HANA

SAP® Business One



- ▶ ERP Inteligente Real-Time
- ▶ Global y escalable
- ▶ Plataforma para reporting
- ▶ Adaptación rápida a nuevos modelos de negocio
- ▶ Mayor participación de los partners
- ▶ Consumo simplificado
En local/Nube y Móvil

Este es el estado actual de la planificación y puede ser modificado por SAP en cualquier momento.

Road map sólido



Schematic illustration of major deliveries according to current planning, may be changed by SAP at any time. *Concrete version numbers will be defined later

Vista panorámica de la ruta de SAP Business One

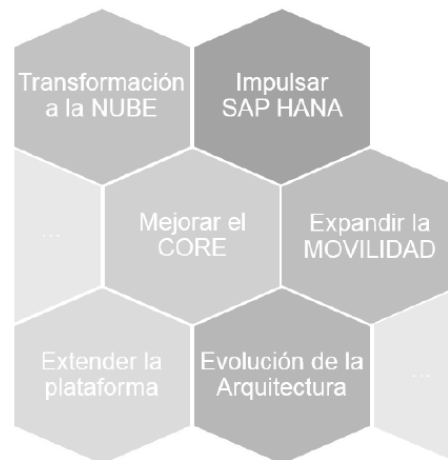
Hoy

Innovaciones previstas

Dirección a futuro

Gestión del ciclo de vida	En Local/ Nube
Integración	Móvil
Localizaciones	Soluciones de Partner
CORE	SAP HANA

SAP® Business One



- ▶ ERP inteligente Real-Time
- ▶ Global y escalable
- ▶ Plataforma para Reporting
- ▶ Adaptación rápida a nuevos modelos de negocio
- ▶ Mayor participación de los Partners
- ▶ Consumo simplificado En local/Nube y Móvil

Este es el estado actual de la planificación y puede ser modificado por SAP en cualquier momento.

Dirección a futuro of SAP Business One

▶ **ERP inteligente Real-Time**

Proporciona una solución altamente competitiva, modelo de mantenimiento atractivo, mejoras continuas

▶ **Global y escalable**

Impulsar SAP HANA; soporte al crecimiento y especialización del cliente, localizaciones mejoradas

▶ **Plataforma para reporting**

Revoluciona el análisis de datos, empleo de la potencia de SAP HANA

▶ **Adaptación rápida a nuevos modelos de negocio**

Transforma la tecnología y las innovaciones en valor para el cliente

▶ **Mayor participación de los Partners**

Minimiza esfuerzos para el ecosistema, maximiza la flexibilidad y la extensibilidad

▶ **Consumo simplificado En local/Nube y Móvil**

Dirige la adopción de la Nube y movilidad, ofrece un acceso remoto sencillo

Resumen

SAP[®] Business One

Solución de gestión de empresas de SAP para **PYMEs**

Probada por 50,000+ clientes

Solución **global** con foco local

42 localizaciones y 27 idiomas

Permite a las empresas operar a **nivel mundial**

Amplias capacidades de integración

Implantación asequible y flexible

Disponible en local y en la nube

Ajuste perfecto para las delegaciones de **grandes empresas** a nivel mundial

Utilizada por 360+ grandes empresas en 2,300+ delegaciones

Totalmente a prueba del futuro

Inversión protegida para partners y clientes

Hoja de ruta sólida

Adopta nuevos requisitos, tecnologías y tendencias del sector

¿ PREGUNTAS ?



¡ GRACIAS !

contacto@asug.mx

<http://asug.mx/>



ASUGMEX
Asociación de Usuarios SAP México

PROXIMOS EVENTOS

- ❖ **GDI Hybris – 20 de Septiembre “Commerce 6.X”**
- ❖ **GDI HCM – 27 de Septiembre, “Successfactors”**
- ❖ **KICK OFF GDI HANA – 29 de Septiembre**
- ❖ **Conferencia Anual ASUG México – 26 Octubre, <http://asug.mx/26-de-octubre-conferencia-anual-asug-mexico-2016/>**
- ❖ **12 al 14 de Octubre, SAP Hybris Americas Summit 2016**
<https://www.hybris.com/en/sap-hybris-americas-summit-2016#registration>

Puntos de Encuentro



<http://asug.mx/>



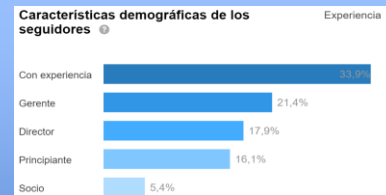
ASUG México @ASUGMEX Mesa de trabajo Grupo de Interés HCM Nómina Successfactors @integrasaphcm #ASUGMEX @SAP_Mexico pic.twitter.com/3ZOdl5oA9B	Impresiones	269
	Interacciones totales	13
	Interacciones con el contenido multimedia	4
	Me gusta	4
	Clics en el enlace	4
	Retweets	1

Twitter: [@ASUGMEX](https://twitter.com/ASUGMEX)

Twitter: [@SIG_PM_ASUGMX](https://twitter.com/SIG_PM_ASUGMX)



LinkedIn: ASUG Mexico (Grupo)
ASUG Mexico (Empresa)
ASUGMX Grupo de Interés “Gestión de Proyectos”



ASUG México

Contactos

Ma. Elena Gutiérrez L.

Directora General

ASUG México

E. malena.gutierrez@asug.mx

T. (+521) 55 41 12 22 87

<http://asug.mx>

Lourdes Sánchez Alcalá

Coordinadora Administrativa

ASUG México

E. lourdes.sanchez@asug.mx

<http://asug.mx>

Linkedin: ASUG México

Twitter: @ASUGMEX

Facebook: ASUG México



ASUGMEX

Asociación de Usuarios SAP México

